

Abstract

WS 3: Ökonomische Aspekte

Elisabeth Laskewitz, DETECON International GmbH

Erfolgsfaktoren für wirtschaftlich tragfähige Geschäftsmodelle der vernetzten Versorgung

Es wird allenthalben erwartet, dass die vernetzte Versorgung die Versorgungsform der Zukunft sei. Wie weit diese Zukunft noch entfernt ist, wird entscheidend von der Entwicklung erfolgreicher Geschäftsmodelle für Versorgungsnetze abhängen.

In dem Kurzvortrag wird skizziert, welches die wichtigsten Erfolgsfaktoren für wirtschaftlich tragfähige Geschäftsmodelle der vernetzten Versorgung sind.

Zunächst wird kurz auf die Bedeutung von Geschäftsmodellen und ihre wesentlichen Inhalte eingegangen. Hier zu nennen sind: Produkt-/ Leistungsangebot, Wertschöpfungskette, Partner- und Lieferantenbeziehung sowie Geldfluss und Abrechnungsmodelle.

Es folgt die Nennung wesentlicher Motivations- und Nutzenaspekte, die ein Geschäftsmodell für die Beteiligten beachten muss, um eine Win-Win-Situation herzustellen.

Anschließend wird beschrieben, welches die strukturellen Erfolgsfaktoren von Geschäftsmodellen sind, speziell Partnerauswahl und Rechtsform.

Zuletzt wird die Rolle der Wertschöpfungskette bei der Ausgestaltung von Geschäftsmodellen für die vernetzte Versorgung beschrieben, wobei auch auf den Aspekt der Zukunftssicherheit durch Ausbaufähigkeit eingegangen wird.

In einem kurzen Fazit werden die wichtigsten Aspekte nochmals zusammengefasst. Dabei wird die Forderung aufgestellt, dass Geschäftsmodelle so attraktiv sein müssen, dass potenzielle Beteiligte sich um die Teilnahme an Versorgungsnetzen bewerben und nicht nur das Netzwerk um Partner werben muss.